

商人大学学校

基礎講座

令和3年度開講のご案内

Zoom
を使った
オンライン開催

経営意欲あふれる小売店、飲食店、サービス業の
経営者、後継者、従業員を対象に、経営力向上の
ための実践的なセミナーを開催します。
今年度は、オンライン（ライブ配信方式）により
実施します。

受講料
無料!



令和3年
6/15開講^火

申込期限
令和3年 **5/14**金



受講生募集中



商人大学校とは

東京都では、都内に店舗をもつ小売店、飲食店、サービス業等の経営者、後継者、従業員の方を対象に「商人大学校」を開講しています。「商人大学校」は、経営に関する知識の提供に加えて、ワークや他の参加者との議論の機会を盛り込んだ、実践的なセミナーです。

知識

充実したカリキュラム

選りすぐりの講師陣と、複数の講義によって知識を体系的に学べます。

実践

実践的な講義スタイル

ワークやグループ討議が盛り込まれた、実践的で参加型の講義内容です。

交流

異業種交流

講義を通じて様々な受講生と議論や情報交換を行い、新しい発見や刺激を受けることができます。

経営力向上

基礎講座では、経営力向上のための体系的な学びをオンライン(ライブ配信方式)で提供します。

店舗運営の実践的な知識を習得したい

自店の経営を見直し、発展させたい

他の経営者と交流し仲間を作りたい

このような考えをお持ちの、意欲ある皆様のご参加をお待ちしております。



募集概要

オンライン開催

受講料無料

基礎講座

6月15日[※]~7月20日[※] 全5回

特別講座

9月7日[※] 内容や開催方法などは開講後にご案内します。

■コース/いずれか1コースを選択

| 飲食店コース | 小売・サービス業 | |
|-------------|-------------|-------------|
| | 昼コース | 夜コース |
| 13:30~16:30 | 13:30~16:30 | 18:00~21:00 |

開催方法 Zoomを使ったオンライン(ライブ配信方式)

対象 都内に店舗を持つ小売店・飲食店・サービス業の経営者・後継者・従業員等

定員 各コース20名(定員を超えた場合は抽選)

受講に必要なもの

- インターネット環境
(受講にあたっての動作環境はZoomに依存します)
- パソコン、スマートフォンまたはタブレット

オンライン受講に関するご案内はこちらをご覧ください。
<https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/online.html>





カリキュラム

基礎講座

講義は、オンライン(ライブ配信方式)で行います。会議室での集合研修等はありません。

| 講義日 | コース | 飲食店コース | 小売・サービス業(昼夜共通) |
|------------------|-----|---|---|
| 第1回 6/15 火 | | <p>【自己分析・自己表現】</p> <p>他者を通じて自分がわかれば お客様に思いが伝わる</p> <p>坪田 まり子氏 有限会社コーディアル 代表取締役</p>  | <p>【自己分析・自己表現】</p> <p>自己理解、自己分析が すべての始まり 飛躍のための一歩の時間に</p> <p>金子 由美子氏 ローズアソシエイツ 代表 公認心理士 キャリアコンサルタント技能士1級</p>  |
| 第2回 6/29 火 | | <p>【ストアコンセプト】</p> <p>成功への第一歩、 特徴と強みを打ち出す！</p> <p>原島 純一氏 株式会社STAYDREAM 代表取締役 中小企業診断士 飲食店コンサルタント</p>  | <p>【計数管理】</p> <p>数字がわかれば経営が変わる 経営者が知っておきたい 計数管理の基礎</p> <p>平川 雄二氏 GLORIA総合会計事務所 代表 税理士 中小企業診断士 JSA認定ワインエキスパート</p>  |
| 第3回 7/6 火 | | <p>【ITシステム】</p> <p>顧客管理 会計、自動化など ITシステム導入のツボを解説</p> <p>安藤 準氏 株式会社アンドイットラボ 代表取締役 中小企業診断士</p>  | <p>【ストアコンセプト】</p> <p>自店の魅力を打ち出し、 価値を伝える ブランディング戦略</p> <p>真海 英明氏 株式会社コネクト 代表取締役 ブランディング・コンサルタント</p>  |
| 第4回 7/13 火 | | <p>【計数管理】</p> <p>客単価UP！スタッフ全員で 売上新記録を目指そう</p> <p>中島 孝治氏 株式会社ナレッジネットワークス 代表取締役</p>  | <p>【ITシステム】</p> <p>店舗運営をラクにする 今あなたのお店に必要な ITシステムとは？</p> <p>野中 栄一氏 株式会社ナーツ 代表取締役 ITコーディネータ</p>  |
| 第5回 7/20 火 | | <p>【メニュー戦略】</p> <p>ストアコンセプトを具現化する メニュー戦略とは？</p> <p>菅生 将人氏 株式会社菅生食品 代表取締役 中小企業診断士 調理師</p>  | <p>【マーケティング】</p> <p>コンセプトを柱に 骨太のマーケティング戦略を 組み立てよう！</p> <p>新井 美砂氏 アライビジネススクリード 代表 中小企業診断士 1級販売士</p>  |

※講義内容・講師は変更となる場合がありますので、あらかじめご了承ください。

受講生の声

欲しかった情報を短時間で
得る事が出来ました。
忘れる事なく前回の
講義内容を振り返りながら
受講できました。夜の開催も
大変ありがたいです。

小売・サービス業/夜コース

先生方の講義が
非常にわかりやすく、
自分の原点を見つめ直す
貴重な時間となりました。

小売・サービス業/昼コース

講義を聞いて、
慣れきった接客や経営でなく、
もっとモチベーションを
高めていこうと
思い直しました。

飲食店コース

■お申込方法

① ホームページ

公社ホームページ内「商人大学校」ページより申込フォームに必要事項を入力の上、送信してください。
<https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/daigakko.html>



スマホやタブレットの方は
 二次元バーコードから
 アクセスいただけます。

② FAX

以下の「受講申込書」に必要事項をご記入の上、FAXしてください。
 「受付完了のご連絡」及び「結果通知」はメールにて送信いたします。必ず、Gmailが受信可能なメールアドレスをご登録ください。
 結果通知：令和3年5月28日（金）までにお申込みいただいた方全員にお知らせいたします。

お申込みから5営業日以内に「受付完了のご連絡」のメールを差し上げますが、お申込み直後の連絡はございませんのでご注意ください。
 「受付完了のご連絡」のメールが届かない場合は、お手数をお掛けしますが、以下の「お問い合わせ先」までご連絡ください。

| 商人大学校・基礎講座 受講申込書 (FAX: 03-5822-7235) | | 申込期限 令和3年5/14(金) |
|--------------------------------------|--|---------------------|
| お申込みコース (いずれか1つに○) | ①飲食店コース ②小売・サービス業 昼コース ③小売・サービス業 夜コース | |
| ふりがな | | |
| お名前 | 男・女(歳) | |
| メールアドレス (Gmailが受信可能なもの) | @ ※「申込受付完了のご連絡」及び「抽選結果」はメールにて送信いたします。 | |
| ご自宅の住所 | 〒 - | |
| 連絡先 | 電話 | FAX |
| 店名 | | |
| 店舗所在地 | 〒 - | |
| 業種 | | |
| 主な取扱商品・サービス | | |
| 役職 (いずれか1つに○、経営者兼店長の方は経営者に○) | ①経営者(後継者) ②店長 ③従業員 ④その他() | |
| 従業員数 | 人 | |
| 資本金 (いずれか1つに○、個人事業主の方は資本金なしに○) | ①資本金なし ②5,000万円未満 ③5,000万円以上～1億円未満 ④1億円以上～3億円未満 ⑤3億円以上 | |
| 参加動機・抱負等 | | |

商人大学校を、何でお知りになりましたか？(あてはまるものに○印)

- ①商店街を通して ②業界団体を通して ③行政機関 ④金融機関 ⑤ホームページ
 ⑥公社Facebook ⑦TOKYO起業塾(メルマガ含む) ⑧公社職員の紹介 ⑨知人の紹介
 ⑩その他()

申し込み情報について

申込情報は当社事業の事務連絡、通常管理、組織内情報として使用いたします。当該情報は「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。同要綱は当社のホームページより閲覧及びダウンロードすることが出来ますので、必要に応じてご参照ください。

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/pdf/youkou.pdf>

■お申込み先・お問い合わせ先

(公財)東京都中小企業振興公社 事業戦略部 経営戦略課 若手商人育成事業担当
 〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町1-13 住友商事神田和泉町ビル9階
 電話:03-5822-7237/FAX:03-5822-7235/Email: : shonin@tokyo-kosha.or.jp

