

Homamar

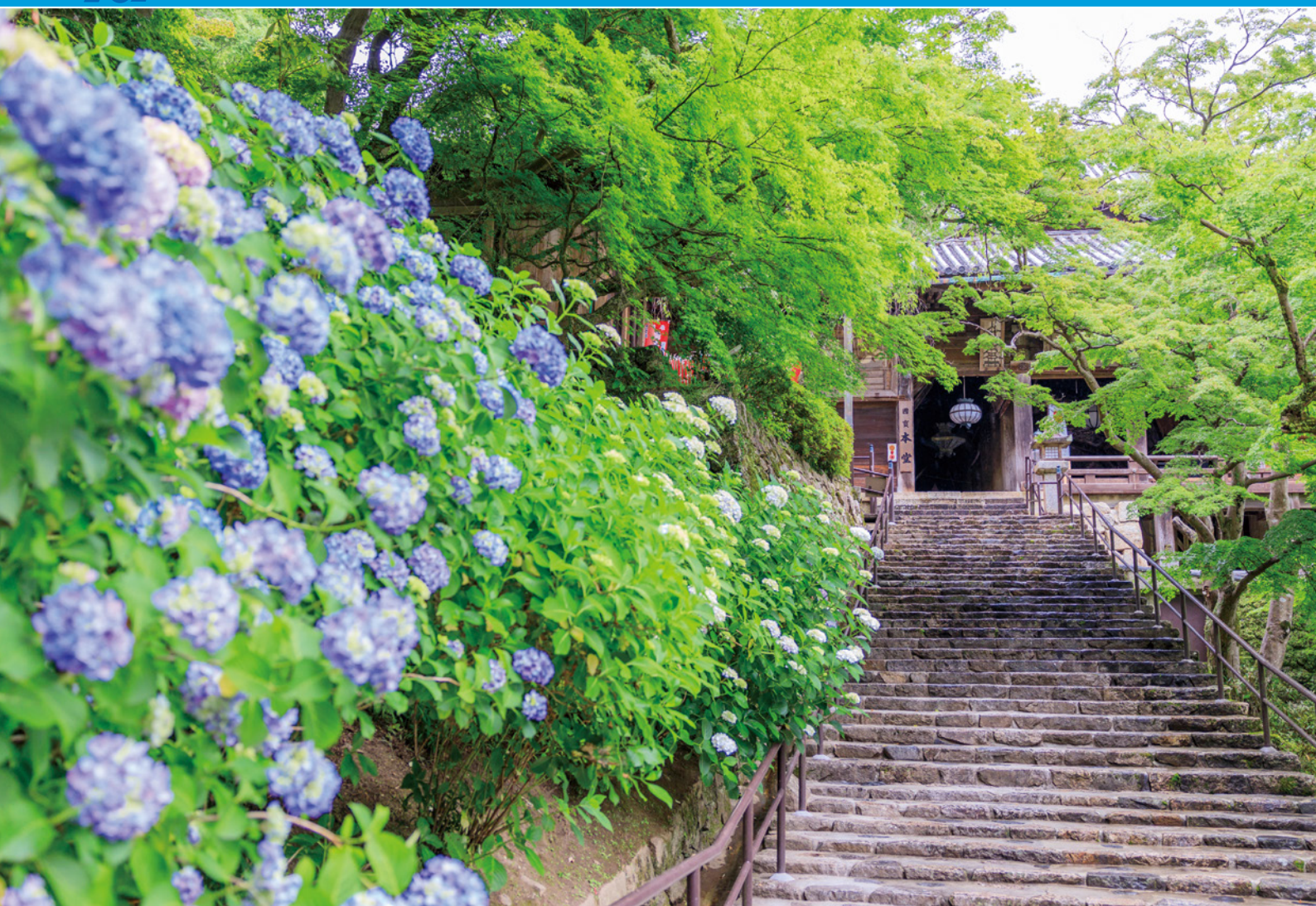
向日葵

令和3年
第275号

公益社団法人
東村山法人会
会報誌



公益社団法人 東村山法人会 www.tohoren.or.jp/higashimurayama/index.asp



長谷寺の新緑とあじさい

主な内容

ちょっと知りたい税理士コラム……………	2-3	補助金について／売上につながる名刺セミナー／	
税務署だより……………	4-5	源泉所得税実務研修会……………	12
社労士column……………	6	法人会セミナーのご案内／ビジネスマナー研修	
わかりやすい事業承継／立川都税事務所か		会開催案内／決算法人説明会開催案内／イン	
らのお知らせ……………	7	ターネットセミナーのご案内……………	13
コラム「職場のスタイル コロナ禍からの教訓」…	8	法人会入会案内／新入会員紹介コーナー……………	14
地域の名所／地域のイベント情報……………	9	人人……………	15
青年部会租税プロレスのご案内／青年部会		全法連東法連表彰者……………	16
経営講演会のご案内……………	10	部会報告会等実施報告／7つの間違い探し……………	17
会社紹介……………	11	女性部会紹介コーナー／福利厚生制度受託会社コーナー…	18
【実施報告】コロナ禍を乗り切る効率経営／		法人会行事のご案内……………	19
緊急開催!コロナ禍で活用出来る事業再構築		recipe／7つの間違い探し答え……………	20

マーケティングⅠ

私は、税理士であるとともにマーケティングの研究者でもあるため、第2回目のコラムは「マーケティング」についてお話ししたいと思います。

マーケティングといってもその分野は多岐に渡り、対消費者に係る「B to C マーケティング」や「消費者行動論」、産業財に係る「B to B マーケティング」、戦略論に係る「戦略的マーケティング」、その他にも「サービス・マーケティング」、「関係性マーケティング」、「デジタル・マーケティング」、「マーケティング・リサーチ」、「ブランド論」などあげればキリが無いほど様々な分野があります。

そこで、今回から複数回にわたり、マーケティングについてお話ししていきます。今回はマーケティング編のⅠとしてマーケティングの定義と顧客ニーズの理解についてです。

■マーケティングとは？

マーケティングとは一体なんでしょうか？単に消費者調査を行ったり、広告を出したりすることだと思っている方が少なくありません。しかし、これらはマーケティングという氷山の一角に過ぎません。

今日のマーケティングは「セリング」つまり売り込むという古い感覚ではなく、顧客のニーズを満たすという新しい感覚で理解する必要があります。顧客のニーズを理解し、顧客が求めている価値を満たした製品やサービスを開発したうえで、適切な価格を設定し、流通させ、プロモーションすれば製品は自ずと売れていきます。それゆえ、マーケティングを「売れる仕組み作り」と言い切る論者もいます。また、経営学の神様とも称されるピーター・ドラッカーは「マーケティングの究極の目的はセリングを不要とすること」と述べています。私の大学院時代の恩師であり、B to Bマーケティングの大家である立教大学大学院の笠原英一教授は、マーケティングとは「顧客の満たされないニーズを見つけ、定義し、それに対してユニークなソリューションを提供することにより顧客価値を想像するプロセス」であると定義しています。

■顧客ニーズの理解

マーケティングにおいて最初に求められることは、顧客のニーズやウォンツ、ターゲット市場について理解することです。

マーケティングの根底にある最も基本的な概念は人間のニーズです。ニーズとは「欠乏を感じている状態」のことで、食料や衣服、安全といった生理的なもの、所属や愛情を求める社会的なもの、そして知識や自己表現に対する個人的なものまであります。ニーズはマーケットを分析する人が作り出すものではなく、人間に本質的に備わっているものと言えます。

一方、ウォンツはこのニーズが文化的背景や個人の特徴を通して具現化されたものです。例えば、食料というニーズについて考えた場合、中高年であれば、ウォンツはご飯に焼き魚、味噌汁になり、若者はハンバーガーやポテトになります。そして、ウォンツが購買力を伴うと需要へと姿を変えます。ニーズを具現化したウォンツが顧客の購入できる値段であれば、そこに需要が生まれます。

優れたマーケティングを実践している会社は、顧客のニーズとウォンツ、需要を知り、理解するための労を惜しみません。市場調査を行い、膨大な量の顧客データを分析し、地位や役職にかかわらず経営陣を含めた全員が顧客と密に接しています。

顧客のニーズとウォンツは市場提供物によって満たされます。市場提供物とは、ニーズやウォンツを満たすために提供される製品、サービス、情報、経験の組み合わせであり、無形サービスだけのものも市場提供物です。視野を広げると、人や場所、組織、情報、アイデアなども市場提供物に含まれます。

売り手は、製品ばかりに目が行き、製品が生み出す顧客の利益や経験を軽んじるという過ちを犯すことがあります。所謂、マーケティング・マイオピア(近視眼)です。製品にとらわれすぎるあまり既存のウォンツしか意識せず、その背後にあるニーズを見落としてしまうことがあります。

5ミリのドリルの刃を生産するメーカーがドリルの刃が顧客のニーズだと思っていたのだが、顧客の本当のニーズは「5ミリの穴」であったと



いう話は有名ですので聞いたことのある方も多いのではないのでしょうか。

市場にはニーズを満たしてくれそうな大量の製品やサービスがあふれています。これらのものを人々がどのように選択するか考えてみましょう。顧客は製品から受け取る価値(顧客価値)に期待を寄せて購入します。顧客が製品の価値に満足(顧客満足)すれば繰り返し同じものを買い、さらにその快い経験を他者にも伝えます。逆に、不満を持った顧客は往々にして競合製品に買い替え、不満を抱いた製品への非難を繰り広げます。したがって、顧客の製品への価値を慎重に形成しなければなりません。作り上げた期待値が低すぎると購買者は満足するものの、一部の購買者側の製品に流れてしまい十分な数の購買者を獲得することはできません。逆に高すぎると購買者を失望させてしまいます。顧客と良好な関係を築いていく上で鍵となるのが、この顧客価値と顧客満足という要素なのです。

マーケティングで要となるのは、市場提供物との交換を通じてターゲットとなる顧客と望ましいリレーションシップ(関係)を作り、かつリレーションシップを維持するための努力を惜しまないことです。企業の多くは新規の顧客を開拓するだけでなく、顧客を繋ぎ止め、ビジネスを拡大させたいと思っています。そして、メーカーは継続的に優れた顧客価値を提供することにより、顧客と強固なリレーションシップを築きたいと考えています。

交換やリレーションシップという概念の先には、市場という概念があります。市場とは、製品やサービスの実際の購買者と潜在的な購買者の集まりのことを言います。

顧客と収益性の高いリレーションシップを作り上げるのがマーケティングですが、そのようなリレーションシップの構築は一筋縄ではいきません。販売者は購買者を探してニーズを特定し、優れた市場提供物を作り、適切な価格を設定してプロモーションを行い、在庫保管し、届けなくてはなりません。消費者調査、製品開発、コミュニケーション、流通、価格設定、サービス提供といった諸活動は、マーケティングの中核をなすものです。

さて、今回は、マーケティングのエッセンスである「STP+4Ps」について詳しくお話する予定です。

STP+4Psについて簡単に説明しておきますね。

STP…市場を細分化しターゲット顧客を選定して(セグメンテーション+ターゲティング)、提供する効用を顧客の心の中で位置付ける(ポジショニング)こと

4Ps…上記のポジショニングを実現するための施策、具体的には、製品(Product)、価格(Price)、流通(Place)、販売促進(Promotion)を設計すること

次回もお楽しみに!

マーケティングにご興味を持った方は文末の参考資料を是非お読みになってください。

〈参考文献〉

フィリップ・コトラー、ゲイリー・アームストロング、恩蔵直人(2014)『コトラー、アームストロング、恩蔵のマーケティング原理』丸善出版
笠原英一(2019)『改訂版 強い会社が行っている「経営戦略」の教科書』KADOKAWA

Profile さ さ き けん 佐々木 健

立教大学経済学部卒業。大蔵省国際金融局、東京国税局等に勤務後、佐々木健国際税理士事務所を設立。税理士、MBA(経営管理学修士)、専門社会調査士。アジア太平洋マーケティング研究所シニア研究員。東久留米市商工会総代、東京税理士会東村山支部 幹事・租税教育推進部委員。マーケティング・コンサルタントとしても一部上場企業での幹部職員向け研修講師実績多数。



■事務所 佐々木健国際税理士事務所

〒203-0032 東久留米市前沢2-10-15
シャレード21-305

■TEL 042-470-0272

■E-mail k-sasaki@dune.ocn.ne.jp

■URL <http://k-sasaki.sakura.ne.jp>

税 務 署 だ よ り

インボイス制度

全国どこからでも誰でも参加可能な

オンライン説明会を開催

令和5年10月から適格請求書等保存方式（いわゆるインボイス制度）が導入され、インボイスを発行できる「適格請求書発行事業者」となるための登録申請手続は、令和3年10月から受付が開始されます。

- 説明内容** インボイス制度の基本的な仕組みについて
- 開催日時** 説明会サイトに掲載（随時掲載）
※以下の説明会サイトにアクセスして確認してください。
※説明会は45分程度を予定しています。
- 定 員** 各回100名（先着順）
- 費 用** 無料（通信費用は実費となります。）

オンライン説明会とは？

- インターネットを利用してパソコン、タブレット、スマートフォンなどから参加できる説明会です。
- チャット機能を利用したの質疑応答を実施します。

オンライン説明会参加までの流れ

ステップ1

説明会サイトへのアクセス

- 国税庁HPのインボイス制度特設サイト内の説明会サイト「https://www.nta.go.jp/taxes/shiraberu/zeimokubetsu/shohi/keigenzeiritsu/invoice_setsumeikai.htm」にアクセスしてください。
- ≪インターネット（WEB）のみ申込可能！！≫
※電話や税務署の窓口において申し込みはできません。

説明会サイトへ



ステップ2

必要事項の入力

- 説明会サイトから「申込サイト」をクリックし、希望日を選択の上、必要事項を入力してください。
- お申込み後に、「申込確認メール」を送信しますので、ご確認ください。

ステップ3

参加案内メールの受信

- 説明会開催前日までに「視聴用URL」が記載された「参加案内メール」が送信されます。

ステップ4

オンライン説明会への参加

- 「視聴用URL」にアクセスの上、ご参加ください（説明会開始30分前からアクセス可能）。
- ご質問のある方は、質疑時間内にチャット機能を利用して質問内容を入力してください。

2021年度 税務職員募集 国税庁経験者(国税調査官級)募集

Pride of the Specialist ～公平な世の中を創る、志～
適正かつ公平な賦課及び徴収の実現を、我々と一緒に目指してみませんか。

税務職員募集

◆ 受験資格

- 1 2021(令和3)年4月1日において高等学校又は中等教育学校を卒業した日の翌日から起算して3年を経過していない者(2018(平成30)年4月1日以降に卒業した者が該当する。)及び2022(令和4)年3月までに高等学校又は中等教育学校を卒業する見込みの者
- 2 人事院が上記1に掲げる者に準ずると認める者

◆ 申込手続

- 1 申込方法
インターネット申込み
人事院ホームページ上の申込専用アドレスをご利用ください。
- 2 受付期間
令和3年6月21日(月)9時から令和3年6月30日(水)[受信有効]まで
- 3 受験案内交付期間
令和3年5月7日(金)から令和3年6月30日(水)まで
9時から17時まで(土曜日及び日曜日を除く。)
- 4 受験案内交付場所
東京国税局又は最寄りの税務署若しくは人事院各地方事務局(所)
(注)人事院ホームページからもダウンロードすることができます。



◆ 試験日

- 第1次試験 令和3年9月5日(日)
第2次試験 令和3年10月13日(水)から令和3年10月22日(金)までのうち指定された日時

国税庁経験者(国税調査官級)募集

人事院では、30歳以上の社会人経験者を対象とした「国税庁経験者採用試験(国税調査官級)」を実施しています。

試験の概要については下記のとおりです。

なお、採用後は、税務大学校において約3か月の研修後、各国税局(国税事務所)が管轄する税務署に配属され、国税調査官又は国税徴収官に任用されます。

記

- ◆ 試験概要 2021年度の試験概要については、令和3年7月以降に人事院及び国税庁ホームページへ掲載される予定です。

【参考：2020年度の実施状況】

- ◆ 最終合格者数(全国)：142名
- ◆ 受験資格 2020年4月1日において、大学等(短期大学を除く。)を卒業した日又は大学院の課程等を修了した日のうち最も古い日から起算して8年を経過した者
- ◆ 試験日程
 - (1) 受験申込受付期間 8月
 - (2) 試験実施期間 9月から12月まで
 - (3) 最終合格発表 12月下旬

※ 試験概要等の詳しい情報は、東京国税局ホームページ
「採用関係お役立ちリンク集」をご確認ください。

【問合せ先】東京国税局 総務部 人事第二課 試験係
(代表)03-3542-2111 内線2162・2169



コロナ禍に 自社の強みを生かせる分野への 投下資金をサポートする 今が旬の事業再構築補助金とは!!

① 対象となる補助事業と対象者って何?

①新分野展開 ②業態転換 ③事業転換 ④業種転換 ⑤事業再編の5形式により
規模の拡大を目指す中小企業(含む小規模事業や個人事業)

② どのような要件が必要なの?

- ①申請前の直近6カ月のうち、任意の3か月の合計売上高がコロナ以前の同3か月の合計
売上高と比較して**10%以上**減少していること
- ②事業計画を認定経営革新等支援機関(税理士、中小企業診断士、商工会等)と策定します。
補助額が3,000万円超の場合は金融機関も要参加です。
- ③補助事業終了後、3~5年で付加価値額の**年率平均3%以上増加**、または従業員一人当
たり付加価値額の**年率平均3%以上達成**を見込む計画とします。

③ どれくらい補助額はもらえるの?

・通常枠 **100万円~6,000万円** ・補助率 **2/3**
9,000万円の事業につき補助額は6,000万円となり、**返済不要**です。

④ 補助金の対象となる経費って何?

- ①建物費 ②機械装置・システム構築費 ③技術導入費 ④専門家経費
- ⑤運搬費 ⑥クラウドサービス利用費 ⑦外注費他

⑤ 自社の強みを生かすとは具体的にはどういうこと?

食品製造業

和菓子製造・販売

➡和菓子の製造過程で生成
される成分を活用し、新たに
化粧品の製造・販売を開始。

建設業

土木造成・造園

➡自社所有の土地を活用して
オートキャンプ場を整備し、
観光事業に新規参入。

⑥ 手引きはどこから入手するの? こちら→右の経済産業省HP

- ⑦ 練達の専門家(中小企業診断士等)に相談ご希望の場合は、
法人会事務局へご連絡くださいませ。(☎042-394-7654)
なお、**5月20日**から第2回公募がスタートしております。



筆者紹介

石津 雄美(いしづ たかよし)

2021年6月1日現在

石津社労士事務所 所長(特定社会保険労務士、東京都社会保険労務士会武蔵野統括支部所属)
オールフォーオール 代表(経営コンサルタント、医療労務コンサルタント、国分寺商工会員、国分寺市役所市民相談担当、
ワンストップソリューションサービスチーム=NCVPJ 主宰)
一般社団法人ウェルフルジャパン(WFJ)会員



略歴

- 昭和53年 中央大学法学部法律学科卒業
- 損害保険会社支社長、コンサルティング会社営業部長を歴任
- 年金アドバイザー3級(銀行業務検定)、社会保険労務士(平成10年11月)
- 平成18年 第1回個別労働紛争解決手続代理業務資格—特定社労士資格取得
- 平成27年4月1日 医療労務コンサルタント取得(全国社会保険労務士会連合会)

事務所

- 所在地 〒185-0002 国分寺市東戸倉2-3-43
- TEL 090-1738-7991
- e-FAX 03-4496-5373
- e-MAIL 07159596012@jcom.home.ne.jp
- HP <https://soh.sci-kokubunji.jp/ishizu>

第2回

わかりやすい 事業承継



東村山法人会・会員の皆様こんにちは。中小企業診断士の上甲寛と申します。
東村山法人会様には、毎月実施している事業承継に関する無料相談会の相談員や、不定期開催のセミナー講師としてお世話になっております。

前回から全6回のシリーズで、「事業承継」についてコラムの執筆を担当しております。2回目は、経営者が事業承継を進めていく際にどのようなプロセスで検討していくのか、多くの経営者の「頭の中」について、一緒にみていきたいと思います。

事業承継には、大きく分けて「親族内承継」と「親族外承継」があります。親族内承継とは、自身のご子息やご子女等、血縁関係（一般的には6親等以内の血族又は3親等位内の姻族）のある親族に事業を引き継ぐもので、親族外承継は、従業員や第三者に事業を引き継いでもらう場合を指します。わかりやすく言い換えると、身内に引き継ぐか、赤の他人に譲るかという事です。

左の図は、先代経営者が事業承継を検討していく過程で、いわば後継者候補の「順位付け」です。まず最初に検討するのは、当然ですがご子息・ご子女です。自身が苦勞して作り上げた会社をご子息・ご子女等やご自身の血の繋がった親族に引き継ぎたいと思う事は自然ですし、人情だと思います。ここで後継者がいれば検討終了ですが、統計調査によると、今後全国の中小企業約245万者のうち約127万者については残念ながら後継者が不在という事です。

親族内に後継者が不在の場合、次に考えるのは会社の「番頭さん」等、社内を良く知る従業員に引き継ぐという事です。しかし、こちらも、会社の株式の買い取り負担や、会社に負債等がある場合の連帯保証人等、金銭的な問題が多く、仮に候補者がいた場合でも、実現までハードルが高いというのが現状です。

そのため、昨今では、第三者に会社を売却する「M&A」という手法が増えてきました。以前のM&Aは、俗に言う「敵対的買収」等マイナスのイメージが強く、嫌悪感を示される経営者も多かったですが、近年、事業承継のための一つの手段として認知されてきました。経済産業省も、2019年（平成31年）に後継者不在の中小企業に対して、第三者による事業承継を総合的に支援するため、「第三者承継支援総合パッケージ」を策定し、10年間で60万者の第三者承継の実現を目指し、強力なバックアップを始めています。国も、最後の選択肢である「廃業」だけは絶対に避けたいという思いがあるからです。

兎にも角にも、事業承継は「誰に会社を譲るのか」決めるところからスタートします。

プロフィール 執筆：中小企業診断士 上甲 寛

立命館大学大学院 政策科学研究科 修了。経済産業省外郭団体で、チーフマネージャーとして補助金申請者への指導・助言及び組織管理業務に携わる。近年は、事業承継全般（経営承継円滑化法を活用した親族内・親族外承継、M&Aを活用した第三者承継）業務を幅広くカバーし、中小企業をサポートしている。税理士会・税理士協同組合や法人会等を中心に講演多数。



事務所

株式会社 国土工営（認定経営革新等支援機関）
〒162-0814
東京都新宿区新小川町6番36号S&Sビル2階
TEL▶03-5227-3601/FAX▶03-5227-3604
E-mail▶joko@kokudokoue.co.jp
http://www.kokudokoue.co.jp/

立川都税事務所からのお知らせ —東京都主税局についてのお知らせ—

都税がスマホ決済アプリで納付できます

【5月6日から】対応アプリが増え、さらに便利になりました！



いつでもどこでも
スマホで簡単に
納付ができます。



スマートフォン決済アプリの「請求書の
支払いサービス」で納付書のバーコード
を読み取るだけで納付ができます。

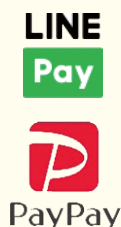


手数料は
かかりません。



利用できるアプリ

（令和3年6月1日時点）



注意事項

- 領収証書は発行されません。
- 納付手続完了後に、納付を取り消すことはできません。
- バーコードのない納付書や汚損によりバーコードが読み取れない納付書はお使いいただけません。

主税局HPで詳細をご確認の上、ご利用ください。

職場のスタイル

コロナ禍からの

教訓

産業カウンセラー
柏木 勇一

◆在宅勤務1年、働く意欲がくじけた入社2年目の社員

新型コロナウイルス防止で、多くの企業がテレワークを取り入れました。工場などふさわしくない現場もあります。が、政府の指導もあり、2021年になっても続いています。大学理系を卒業した男性Aさん(25)は、2019年4月、IT系の会社に就職、通信システム開発部署に配属されました。

大学で学んだ知識だけではうまくいきません。大事なことは先輩からの助言、顧客や同僚との対話でした。1年後、つまり2020年4月からコロナ対策で毎日が在宅勤務に変更。仕事はメール主体、オンラインで進捗状況が監視されました。学生時代は体育

系のサークルで、友人にも恵まれていました。出勤しなくなるとは1年、助けを求めるように相談してきました。仕事への意欲もわかず、将来にも不安、その逃げ道がネットの世界でした。毎晩遅くまでスマホゲームに明け暮れ睡眠不足の日々。自信回復の方法を話し合っサポートしました。

◆身体でのコミュニケーションも取り入れよう

話し合いながら仕事を覚えていくだけでも、それが出来なくてゲームに逃げたAさんの事例に、実は職場を活性化させる基本的な教訓があるのです。

答えは簡単。職場の仲間と心と身

体を合わせながらコミュニケーションをとることです。皆さんも、コンサートやスポーツをみて、周りの見知らぬ人々と一緒に身体のリズムをとって楽しんで経験があると思います。これは、仕事に取り組める欠かせない要素でもあります。音楽ホールや劇場、レストラン、酒場などをイメージしてもいいでしょう。その場にいる人は、それぞれに定められた礼儀作法を守り、周りのリズムに合わせています。

このような雰囲気職場にも必要でしょう。直接の欲求を表現するのはなく、流れを共有しながら自然にふるまう場。そこから個人の意欲が生まれると思います。残念ながらオンライン、テレワークではこのリズムを作ることができません。今はやむを得ないかもしれませんが、改めて考えていただきたい職場活性化の道です。

◆職場が潤う

“自己満足的コミュニケーション”

大阪商工会議所が、全国の働く人

を対象に、毎年メンタルヘルス検定試験を実施しています。数年前、二つのコミュニケーションを示しどちらが適切かという問題がありました。社員に、今日はこれをお願いします、と伝える(道具的コミュニケーション)と、仕事とは無関係の(自己満足的コミュニケーション)です。答えは後者。言い換えれば、雑談の勧めです。休憩時間等にちよつと話題になっていることを短く語り合うこと。議論を広げないことが鍵です。多分、和やかな職場になるでしょう。これもポスト・コロナの目標にしてみてもいいでしょうか。

筆者紹介

柏木勇一(かしわぎ・ゆういち)

一九四一年生まれ。大学卒業後、新聞社勤務を経て、現在EAP企業でカウンセラーとして活動。
産業カウンセラー、家族相談士、交流分析士。

地域の名所

東久留米市 「ブラック・ジャックの銅像」

東久留米駅西口ロータリー付近

この銅像は市制施行50周年記念事業として東久留米市と東久留米商工会が東久留米駅西口ロータリー花壇内に令和3年に建造しました。

代表作の一つである、マンガ「ブラック・ジャック」に登場するキャラクターの銅像です。

作者である故手塚治虫先生は、逝去されるまでの約10年間を東久留米市で過ごされました。その間、精力的な制作活動される傍ら、市の成人式にて講演されるなど大きく貢献されています。

昭和58年の成人式での講演では、新成人たちに「好奇心を持て。面白いと思ったら道草をしてでも首を突っ込め」と語りかけました。

マンガ「ブラック・ジャック」は、そんな手塚治虫先生自身の生き方から生み出された作品であり、その生き方や功績を称え建造された銅像です。



地域のイベント情報

清瀬市

特別展

「文化勲章受章記念 澄川喜一展」

清瀬市名誉市民の彫刻家・澄川喜一の文化勲章受章を記念した展覧会です。

東京スカイツリー®のデザイン監修者としても知られる澄川喜一氏は、1961年に清瀬にアトリエを構え、数々の作品を発表し続けています。東京藝術大学の学長を務める一方、日本特有の造形美「そり(反り)」と「むくり(起り)」からなる抽象彫刻「そりのあるかたち」シリーズや、清瀬市中央公園に設置された「清瀬平和の塔」、東京湾アクアラインの換気施設である「風の塔」など、さまざまな素材・空間を駆使して作品を手がけています。

本展では、代表シリーズ「そりのあるかたち」をはじめとした彫刻や、環境造形作品を紹介します。清瀬ゆかりの芸術文化に親しむ機会となれば幸いです。

- ❖ 日時：7月3日(土曜日)～8月1日(日曜日)
午前9時～午後5時
(最終入場は午後4時30分。月曜休館)

- ❖ 場所：清瀬市郷土博物館(清瀬市上清戸2-6-41)
※ご本人による講演会など関連企画も予定しています。
詳しくはお問い合わせください。

- ❖ お問い合わせ：清瀬市郷土博物館 ☎042-493-8585



「そりのあるかたち-1」
東京都現代美術館蔵(撮影:大谷一郎)

ご案内

青年部会経営講演会のご案内

～一度きりの人生、夢をもって生きる～

元プロボクサーの八重樫 東 氏と西東京市出身の元ラジャダムナンスタジアムスーパーウエルター級チャンピオンであるプロキックボクサーのT-98 氏をお招きして、格闘家の立場から夢や希望について・生きることについて語って頂きます。

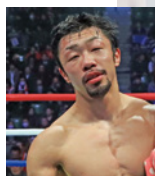
参加費
無料

日時 令和3年7月22日(木)
14時30分～16時30分(14時開場)

開催場所 コール田無 多目的ホール
(西東京市田無町3-7-2)

講師 元プロボクサーの八重樫 東 氏
プロキックボクサーの
T-98(タクヤ) 氏

定員 80名(先着順)



八重樫 東 氏



T-98 氏

ご留意
事項

新型コロナウイルス感染症の拡大状況等によっては、延期や中止となる場合があります。その際は、当会HP等でご案内致します。当日は検温や消毒、三密防止等の対策を行いますが、必ずマスクを着用ください。また、体調の悪い方は無理をなされないようお願いします。

ご参加の方はQRでお申込下さい。



ご案内

青年部会租税プロレスのご案内

入場
無料

東村山法人会×アイスリボン 「租税プロレスタッグチャンピオン防衛戦」
租税プロレスフェスティバル!!!

納税でハッピー!
プロレスでハッピー!

租税プロレス

開催日時 令和3年8月15日(日)

開催場所 西東京市総合体育館 第一体育室
(西東京市向台町5-4-20)

- 電車でのアクセス: 西武新宿線田無駅
- バスでのアクセス: 西東京市はなバス 市民公園前下車
関東バス 向台町五丁目下車

イベントスケジュール予定

12時30分	試合開始
13時10分	第2試合 アイスリボンによる租税教室等
14時40分	第5試合メインイベント 租税プロレスタッグチャンピオンシップ
16時	閉会

※会場内は土足厳禁となります。上履き等をご持参ください。

vol.6



ご留意
事項

新型コロナウイルス感染症の拡大状況等によっては、延期や中止となる場合があります。その際は、当会HP等でご案内致します。当日は検温や消毒、三密防止等の対策を行いますが、必ずマスクを着用ください。また、体調の悪い方は無理をなされないようお願いします。

※お申込要領はお問い合わせ下さい。【主催】(公社)東村山法人会青年部会【お問合せ】☎042-394-7654

会社紹介



Company introduction

清水商事株式会社

代表取締役 清水 正幸

- ▶ 所在地 188-0001 東京都西東京市谷戸町3丁目17番5号
- ▶ TEL 042-422-7431 ▶ FAX 042-423-7848
- ▶ 西武池袋線ひばりヶ丘駅南口徒歩7分



■ 会社のアピール

東京ガスグループ、TOTOのリモデ
ルクラブ会員として安心安全信頼の仕
事をモットーにガス、水まわり、リ
フォーム設備工事を通じてお客様の豊
かな生活にむけて手助けできるように
努めています。

■ 仕事内容

都市ガス機器の販売修理および設計工事
水道等の給排水設備工事及びトイレ等
の衛生設備工事の請負
浴槽・便器洗面器・システムキッチン・販
売修理
住宅の増改築・見積設計工事

■ 社是。社風「誠実。和。努力」

〈誠実〉お客様の身になり、見積から営
業、販売から施工までオールマ
イティーな人財力

〈和〉人から人へエネルギーを繋いで
いく私たちの仕事、お客様の生
き方に寄り添うサービス。

〈努力〉互いを尊重し合える職場、違
いを強みに一人一人が思いの通
った行動を進めていき日々進歩
する。

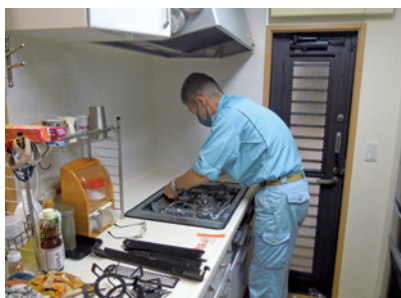
■ 今後の抱負

谷戸の地で燃料関係一筋50年、先代
社長亡き後ゼロスタートした会社も
10年が経ちました。

コロナ禍で厳しい状況が続きますが
生活環境が変わり巣籠りでリフォーム
事業が増えています、時代に取
り残されずに努力して息子に事業継承する
まで健康第一で頑張っていく所存で
す。法人会の皆様との縁と絆を大切に
します。今後ともご指導ご鞭撻のほど
よろしくお願いいたします。



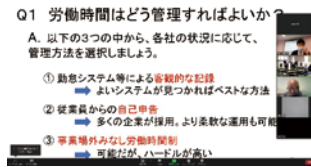
▲ 社屋外観



報告

コロナ禍を乗り切る効率経営 実施報告

4月9日(金)、東村山法人会主催「コロナ禍を乗り切る効率経営」セミナーを法人会館及びリモートを併用して開催しました。第1部「リモートワークの基本実務」について特定社会保険労務士の山田基樹氏に、第2部「勤怠管理クラウドシステムの活用」について(株)デジジャパン美世翔一郎氏を講師に迎え、コロナ禍におけるテレワークや在宅勤務、時差出勤など、それに伴うシステム上の勤怠管理クラウドシステムの活用について、詳しくご説明をいただきました。



▲山田基樹氏



▲美世翔一郎氏

◀オンライン画面

報告

**緊急
開催!**

コロナ禍で活用出来る事業再構築補助金について 実施報告

5月14日(金)東村山法人館とリモートのハイブリッド形式による「緊急開催! コロナ禍で活用出来る事業再構築補助金セミナー」が開催されました。講師に中小企業診断士の上甲覚氏をお迎えし、補助金の基礎から、当補助金の内容をわかりやすくかみ砕き、本日の参加者をはじめ補助金初心者の方の経営者や中小企業が活力を取り戻していただく方法を詳しくご説明いただきました。



▲上甲覚氏



▲セミナー開催状況

報告

売上につながる名刺セミナー 実施報告

5月20日(木)、東村山法人会主催、(株)クレディセゾン東京支社協賛の「あなたの名刺を優秀な営業マンに変える～売上につながる名刺セミナー」が東村山法人会館において開催されました。講師に(有)エスデザイン奥森九月氏を迎え、名刺交換におけるビジネスチャンスや名刺から提供できるリアルなメリットなどを熱心にご説明いただきました。



▲奥森九月氏



▲セミナー開催状況

受講者の
感想

- ・デザインをする側の方々の思考が勉強になりました。名刺を広告としてというのが私にとっては新しかったです。
- ・コロナ禍で名刺交換する機会が減りましたが、今後の名刺活用の参考になりました。広告名刺の考え方が新鮮でした。

報告

源泉所得税実務研修会 実施報告

5月21日(金)、東村山法人会館において源泉所得税実務研修会が開催されました。三密防止対策を施しながら、東京税理士会東村山支部所属の税理士古橋佑真氏に講師をお願いし、源泉所得税の問題の演習と解説・講義をして頂きました。受講者からは、「初めて会社で担当することになり、ほぼ知識が無い中でしたが、分かり易く教えていただけてありがとうございます。今後の業務を進める上で理解が深まりました。」との言葉をいただきました。



▲古橋佑真氏



▲研修状況

東村山法人会 セミナーのご案内

参加費無料!!

セミナー名	月日(曜日)	時 間
決算法人説明会	7月 1日(木)	13時～15時30分
新設法人説明会	7月 2日(金)	13時～15時40分
決算法人説明会	8月 3日(火)	13時～15時30分
税務教室(寄付金と交際費の取扱い)	8月17日(火)	15時～16時

※決算法人説明会はどちらの日程も同一内容です。ご都合の良い日にお越しください。

● 新型コロナウイルスの影響等で開催を取り止めることがあります。
細部は事務局にお問い合わせください。

☎042-394-7654

ご案内

ビジネスマナー研修会開催案内

緊急事態宣言発令により延期とさせていただきましたビジネスマナー研修会を7月14日(水)東村山法人会館において開催します。詳しくは同封のチラシをご覧ください。当会HPにアクセスしてください。

または、事務局(☎042-394-7654)にお尋ね下さい。

ご案内

決算法人説明会開催案内

無 料

決算法人説明会は毎月開催されており、管内の税理士を講師にお迎えし、税金で誤りやすいポイント、知って得する申告の注意点を解説します。また、新設法人説明会は2カ月に1回開催され、同じく管内の税理士に税務手続きや、初めての申告等について流れを追って説明いたします。税に関する疑問をこの機会に質問してみたいかどうかでしょうか。また、説明会終了後は講師とマンツーマンでの質問もOKです!

新型コロナウイルス感染症拡大防止に伴う緊急事態宣言等の状況によっては、延期の場合がありますので、開催日は、東村山法人会HPまたは事務局にてご確認ください。参加費無料です。



▲吉川仁美税理士にご講演いただきました

ご案内

東村山法人会より

無料インターネットセミナーのご案内

無 料

ホームページからご覧いただけます。今すぐ **東村山法人会** で **検索**

ID・パスワードを入力することにより、
全コンテンツ約600本のセミナーが
ご覧いただけます。

ID・パスワードは事務局にお尋ね下さい。

☎042-394-7654

公開中コンテンツ一例

	セミナー名	講師	分数
人材育成	ウィズコロナ時代 リアル店舗のマスク接客	五味 栄里	110分
	テレワーク時代のスタンダード 「Zoomミーティング」活用セミナー	岩見 誠	22分
一般経営	渋沢栄一に学ぶ「論語と算盤」	福永 雅文	77分
	SDGsをめぐる動き	浜田 節子	38分

法人会にご入会ください

1

法人会は法人の学校であり良き相談相手を見つけることが出来る魅力ある経営者の団体です

- 1) 税務、経営等に関する様々な説明会、研修会及び無料労務相談を行っております。
決算法人説明会、新設法人説明会、税務教室、e-Tax・eTAX 講習会、パソコン教室など税務、経営に役立つ研修を開催しています。
- 2) 本部、ブロック、支部による会員相互の異業種交流を積極的行っています。

2

法人会は幅広い相互扶助事業を行っています

- 1) 生命保険と損害保険を組み合わせた事故死亡の場合最高1億円の保障が得られる経営者大型保障制度に加入できます。
- 2) 特定退職金共済制度に加入でき大企業なみの退職金制度を確立できます。
- 3) 経営者、従業員の健康管理のため生活習慣病健診を特別料金で受診できます。

3

法人会は税制改正要望運動を推進しています

全国80万社の法人会の大きな力で、税法が私達中小法人に有利になるよう税制改正要望運動を行っています。

ご入会に関するお申し込み・お問い合わせ 東村山法人会 TEL 042-394-7654



新入会員紹介コーナー

数多くあります清掃方法で、弊社では「美観を維持する」をモットーに日々精進しております。

近年ではコロナにより日々の生活が目まぐるしく変化しておりますが、清掃をすることにより得られます安心感を、お客様にご提供させて頂いてます。

又、特殊清掃として大理石等の研磨・衛生陶器等のコーティング・除菌等幅広い作業を承っております。

清掃以外も承っておりますので是非一度HPを閲覧して頂ければと思います。

引き続きクオリティの高い清掃を追求し提供していく所存です。

- 法人名 株式会社ThreeEight
- 代表者 山崎 教生
- 住所 小平市小川東町1-11-10-101
- TEL 042-312-1038
- FAX 042-312-1065
- 支部 小平第1支部(正会員)
- HP <http://three-eight.net/>



新入会員紹介

自令和3年3月1日～至令和3年4月30日に入会された会員

所属支部名	所在地	法人名	代表者氏名	業種	電話番号
東村山第5支部	東村山市青葉町3-40-33	(株) HM・システムサービス	水本 浩	住宅設備の販売及び施工	042-207-8826
小平第2支部	小平市鈴木町1-104-14	トーヨーハウス(株)	鷹野 健一	建設業	042-316-8303
小平第4支部	小平市花小金井6-19-13	(株) ベンディングサービスフジヤ	遠藤 敏夫	小売業、不動産管理	042-467-8904

ひとひと

東村山第3支部

株式会社 佐々木測量

佐々木 義徳さん



社屋

業務内容は、住宅等の敷地の測量や宅地造成等に係る測量設計業務です。また、併設する土地家屋調査士事務所では不動産の調査や土地の確定測量及び、不動産の表示登記に関する業務を行っております。25歳の時に独立開業し、平成21年より東村山駅東口から所沢街道を結ぶ桜通りに事務所を設け現在に至っています。どうぞよろしくお願いたします。

3人兄弟の次男で昭和41年(丙午)生れです。私が子供のころの父は、芸能プロダクションを営んでおり、所属するグループが紅白に出場するなど多忙な生活を送っていた時

期もありましたが、派手な業界だけに家計は安定せず、母や兄は苦労していたようです。兄も私も中学生になると家計の足しにと新聞配達のアルバイト始めました。中学生の私でしたが配達だけでなく勧誘や集金など、貴重な経験をさせてもらいました。父の経営センスを身近で学べた(半面教師としても?)

とやその後のアルバイトの体験は、結果的に独立心が芽生え、時間の管理や仕事に対する責任感を肌で感じる事ができ、今ではとても感謝しています。兄も、学生時代のアルバイト先であった大手レストランチェーンに就職し現在その社長を務めています。そのころの体験が大きく影響していると思います。私は、バブルと言われていた時代

に保谷市(現西東京市)の建築設計事務所



所に就職し、先輩の指導を受け、多くの経験を積み、測量、土地区

屋調査士の資格を取得し、その後独立しました。独立当初から前職時代の先輩等のご紹介を頂き、デベロッパー等の宅地開発事業の設計業務や、測量に係る業務にも恵まれました。また、法人会の青年部会に入るきっかけにもなった東村山青年会議所(東村山JC)での活動は、事業の基盤を築く上でも良い機会を得ることができたと実感しています。現在では他士業の方とも協調し、相

続等にかかわる測量も多くなり、また、狭山丘陵のトラスポート運動の対象地となる土地の測量など、業務の幅も広がってきました。今後は公共の事業等を通して地域に貢献してまいりたいと考えております。

仕事のかたわら、挑戦していることは、2011年の出来事を契機に一念発起しはじめたマラソン。体力づくりのため年1、2回程度ですが大会に参加しています。やっと当選した東京マラソンは延期となりましたが、2022年の大会に出走予定です。また、5年前に大型バイクの免許を取得して、折を見てはツーリングへ出かけ新しい刺激を楽しんでおります。

ゴルフは上手ではありませんが、誘われれば昼食を楽しみに出かけて行きます。先日、紙の商社を営む弟が、父と私を誘い3人ではじめてゴルフ場に出かけました。毎日練習場に通う父やゴルフ好きの弟には恥ずかしながら完敗でしたが、二人からは経営のヒントを頂くなど有意義な時間を送ることができました。

窮屈な日常が続いている分、妻と飲む機会は増え二人での時間を過ごしています。こちらは「乾杯」ですが、父と妻、2人の名(迷?)プロデューサーに導かれたことに感謝です。

全法連・東法連表彰者

令和2年度の法人会活動功労者として、全法連・東法連感謝状が下記の東村山法人会役員等の方々に贈呈されました。

(敬称略、支部順)

全法連功労者表彰受彰者

- 〈東 村 山〉白石和子(女性部会長)
- 〈東久留米〉三沢和喜(副ブロック長)

東法連会員増強功労者表彰受彰者

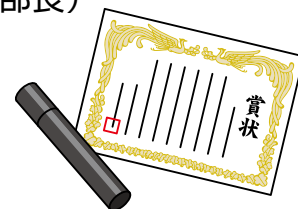
(東法連表彰順)

- 〈西 東 京〉鎌田忠詞(副会長)
- 〈小 平〉神石直樹(支部長)
- 〈清 瀬〉村野康司(会長)

※役職は令和2年度における役職です。

東法連功労者表彰受彰者

- 〈東 村 山〉仁平重光(監事)
- 〈小 平〉小川隆雄(副ブロック長)
- 〈小 平〉林 研志(支部長)
- 〈西 東 京〉奥山洋行(支部長)
- 〈東久留米〉野崎悦子(税制・社会貢献委員)
- 〈清 瀬〉中村勝宏(副支部長)



1 時間まで 無料。お気軽にどうぞ!!

法人会の 法律相談



1. 申し込み方法

- (1) 東京法人会連合会 事業課 あて電話で申し込んでください。
TEL : 03-3357-0771 (土・日・祝日を除く午前9時~午後4時)
- (2) その際、①所属法人会名 ②法人名 ③相談者名 ④連絡先電話番号をお知らせください。
- (3) 申し込み状況によってはお断りする場合があります。
- (4) 申し込み後、別途、下記担当法律事務所あて電話のうえ相談日時等を打ち合わせてください。その際、必ず「東京法人会連合会の法律相談」利用の旨を教えてください。
- (5) 相談日時は毎週月曜日から金曜日まで(祝日は除く)の午前10時・11時および午後2時・3時・4時です。

2. 利用できる方

都内各法人会の会員企業および経営者等。(同一会員の相談は月1回に限らせていただきます。)

3. 相談内容

法律全般。(相続等会社業務以外の相談も可。)

4. 担当法律事務所

成和パートナーズ法律事務所(令和2年1月6日 羽野島法律事務所から名称変更)
港区西新橋1丁目20番3号 虎ノ門法曹ビル501号
TEL : 03-3592-0541 FAX : 03-3592-0543

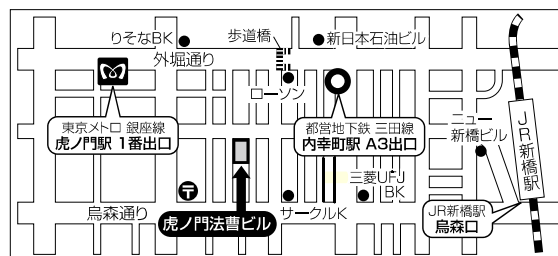
5. 相談場所

左記法律事務所

交通：地下鉄 都営三田線「内幸町」駅(A3出口)徒歩3分
東京メトロ 銀座線「虎ノ門」駅(1番出口)徒歩5分
JR「新橋」駅(烏森口)徒歩7分

6. その他

- 無料相談時間は1時間までです。
(東京法人会連合会が負担します。)
- 時間を超えて相談される場合は相談者の負担となります。
- 料金は延長30分ごとに、5,000円(別途消費税)です。
その場で実費をお支払いください。



◇お問い合わせ先 (一社) 東京法人会連合会 TEL:03-3357-0771

部会報告会等実施報告

★青年部会

4月23日(金)東村山法人会館において青年部会報告会報告会が行われました。東村山税務署幹部のご臨席をいただき、令和2年度の事業報告と決算報告、令和3年度の事業計画と収支予算及び役員改選の報告が行われました。新型コロナウイルス対策として、会場参加のほかZOOMによる参加者にも対応しました。なお、接続して行われる経営講演会等や、交流会は緊急事態宣言発令に伴い、中止とさせていただきます。



報告会状況



ZOOM参加者

★女性部会

4月22日(木)東村山法人会館において女性部会報告会及び税制研修会が開催されました。会場には東村山税務署幹部のご臨席をいただき、令和2年度の事業報告と決算報告、令和3年度の事業計画と収支予算及び役員改選の報告が行われました。引き続き、講師を東村山税務署法人課税第1部門真木法人審理担当上席にお渡しし「令和3年度税制改正及びインボイス制度の概要について」分かり易くご説明いただきました。

なお、支部報告会に接続した交流会は緊急事態宣言発令に伴い、中止とさせていただきます。



報告会状況



真木法人審理担当上席



研修会場

5月に予定しておりました、各支部合同報告会と税制研修会は新型コロナウイルス感染症拡大防止の為に緊急事態宣言が発令されたことを鑑み、中止となりました

7つの間違い探し『一条大蔵譚』

左の絵と右の絵には相違点が**7**か所あります。見つかりますか？ (答えは20頁にあります)





(公社) 東村山法人会の委員会・部会の紹介を行います。皆さん各委員会、部会とも地域のために頑張っていますので、ご期待ください!

今回は女性部会をご紹介します。

女性部会は、女性向けの研修会等を開催し、税と経営・健康管理等に関する知識の普及および会員の資質の向上を図ることを目的に活動しています。また、小学生に対する税の絵はがきコンクールを実施し、東村山税務署と立川都税事務所の協力のもと、確定申告の期間中、税務署確定申告会場と都税事務所入口に当会が選考した優秀作品を展示いただきました。

地域への社会貢献活動として、会社や家庭等で余っている未使用タオルを部会員が持ち寄り、社会福祉協議会等へ寄贈する「タオル1本運動」も行っています。

更に、会員交流会を開催し、部会員相互の親睦を深めつつ、事業を実施してまいります。皆様のご協力を宜しくお願いします。

(女性部会長 白石和子)



女性部会役員



タオル1本運動
(西東京市社会福祉協議会)



絵はがき優秀作品展示
(東村山税務署)

経営者の皆さまへ

始めてますか?

健康経営

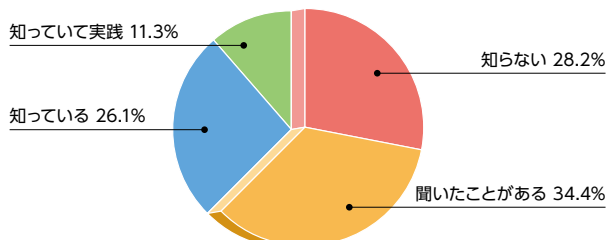
「生きる」を創る。
Aflac

「健康経営」とは、従業員等の健康管理を経営的な視点で考え、戦略的に実践することです。企業理念に基づき、従業員等への健康投資を行うことは、従業員の活力向上や生産性の向上など、組織の活性化をもたらし、結果的に業績向上や企業価値向上につながると期待されています。

「健康経営」の認知度

2019年4月に「働き方改革関連法」が施行されたことによって、「健康経営」に注目が集まっています。しかしながら、60%以上の経営者の方は、健康経営について「知らない」「聞いたことがある」という回答になっており、認知度はまだ高くありません。

〈健康経営についてご存じですか?〉



公益財団法人 全国法人会総連合
「平成30年財政健全化のための健康経営」に関するアンケートより

「治療と就労の両立」は健康経営のひとつ

健康経営の条件のひとつである、定期健康診断受診率の向上を通じて、有所見者の早期発見を実現することは非常に重要です。それとともに、従業員の入院・治療に備えて、福利厚生制度による従業員の治療と就労の両立を支援することも企業のリスク予防・価値向上につながります。

従業員が万が一の時、治療と就労を両立できるよう、法人会福利厚生制度のアフラックがん保険・医療保険があります。



法人会行事のご案内

令和3年5月25日現在

月日(曜日)	時 間	説明会・研修会・会議等	場 所	月日(曜日)	時 間	説明会・研修会・会議等	場 所
7/ 1(木)	13:00	決算法人説明会	法 人 会 館	7/16(金)	15:30	第2回組織・厚生委員会	法 人 会 館
7/ 2(金)	13:00	新設法人説明会	〃	7/19(月)		生活習慣予防健診	東久留米スポーツセンター
7/ 2(金)	16:00	第2回広報委員会	〃	7/20(火)	14:00	個別融資相談会	法 人 会 館
7/ 8(木)		生活習慣予防健診	ハミングホール	7/21(水)	13:00	国土工営事業承継個別相談会	〃
7/ 9(金)		〃	〃	7/22(木)	14:30	青年部会経営講演会	コ ー ル 田 無
〃	13:00	労務経営相談会	法 人 会 館	7/27(火)		第2回税制・社会貢献委員会	法 人 会 館
〃	15:30	第2回事業研修委員会	〃	8/ 3(火)	13:00	決算法人説明会	〃
7/12(月)		生活習慣予防健診	保谷こもれびホール	8/ 6(金)	13:00	労務経営相談会	〃
〃		〃	東久留米スポーツセンター	8/15(日)	12:00	青年部会租税プロレス	西東京市総合体育館
7/13(火)		〃	保谷こもれびホール	8/17(火)	14:00	個別融資相談会	法 人 会 館
〃	16:00	支部会計担当者会議	法 人 会 館	〃	15:00	第4回税務教室	〃
7/14(水)	10:00	ビジネスマナー研修	〃	8/18(水)	13:00	国土工営事業承継個別相談会	〃
7/15(木)	13:00	東京都事業承継個別相談会	〃	8/19(木)	13:00	東京都事業承継個別相談会	〃

※新型コロナウイルス感染拡大状況によっては変更となる場合があります。細部は事務局にお尋ね下さい。

花すし「桃の花」(千葉県郷土料理)

小平第1支部 (株)遠藤商会 プラチナClub



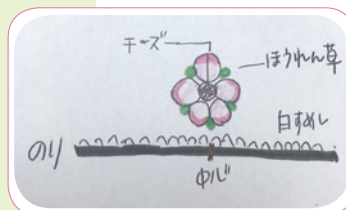
材 料

- ・のり(外側：全形1枚)(花びら用：1/4枚5枚)
- ・白 すし飯 300g
- ・桃色すし飯 125g
- ・でんぶ 少々
- ・ほうれん草の葉 5枚
- ・スティックチーズ 1〜2本(海苔の長さに合わせる)

作り方

- ① 花びらを作る。(花びら直系2cm程度)
のり1/4枚→でんぶ→桃色すし飯10g→白酢飯10g
上記の順番で、巻きすの上にのせ巻く。
これを5本作る。

- ② 全体を作る。(下記の図参照)



- のり(全形)→白すし飯
→花びら5本を丸くのせる
→真ん中の芯にチーズをいれる
→花びらの間にほうれん草
→巻きすを手で持ち、上記をグルッとまるめる。

募集

あなたの撮った写真

あなたの趣味に関する記事を募集します!

本誌の表紙を飾る写真とあなたの趣味に関する記事を募集しています。

写真は、地域の話のスポットや季節を彩る木々、庭園、公園、街の風景など、あなたの心に残る写真を募集しています。

趣味や日頃ご興味をお持ちの俳句、川柳などの芸術やコレクション、自然観察などの記事を募集しています。

募集要項

住所、氏名、連絡先電話番号をご記入のうえ下記にお送り頂くか、メールにてお送り下さい。
採用された写真または投稿を掲載させていただきます。
なお、頂きました写真または投稿は本誌に掲載する目的以外では使用いたしません。

募集規程

- 写真 2950×2094ピクセル以上のデジタルデータであること。(JPG、TIFF 推奨)
- 記事(文書) 200～400字程度
原稿用紙でもワードでも可

応募先

東村山法人会事務局 広報担当宛て 〒189-0014 東村山市本町1-23-6
TEL042-394-7654 e-mail info@higashimurayama-hojinkai.or.jp

掲載時期について

当会会報誌は偶数月の20日(年6回)に発行しています。ご応募いただきました記事や写真は時期や季節に応じ、掲載号を決定させていただきますので、いつでもご応募下さい。



表紙の写真や記事が採用となった方には
法人会の図書カードをプレゼントします。
どしどしご応募下さい。



東村山法人会HP QRコード

スマートフォン等で読み取りしてください。



間違い探し『一条大蔵譚』(P17) の答え

- ① 扇の柄(左上)
- ② お公家の殿上眉(中上)
- ③ まげの元結(左中)
- ④ 目線(左下)
- ⑤ 着物の柄(中下)
- ⑥ 女性の隈(右下)
- ⑦ 女性の下げ髪(右下)

【作者紹介】神谷 一郎

専修大法学部卒後、漫画プロダクションを経て漫画家に。現在はフリーランスのイラストレーターとして、雑誌・広告・水彩画挿絵等で活躍中。

公益社団法人東村山法人会報 [275号]

令和3年6月20日発行

発行：公益社団法人東村山法人会 編集：公益社団法人東村山法人会 広報委員会
〒189-0014 東京都東村山市本町1-23-6 TEL 042-394-7654
www.tohoren.or.jp/higashimurayama/index.asp
制作：株式会社 国栄

禁無断転載